

Gospodarka społeczna u naszych Partnerów w UE

Partnerstwo Inicjatyw Nowohuckich ma podpisane umowy o współpracy z Partnerstwami na rzecz Rozwoju w projekcie EQUAL z Niemiec, Belgii, Holandii, Finlandii, Francji, Włoch. Przedstawiamy Państwu koordynatorów realizowanych przez te partnerstwa projektów i nadesłane nam wypowiedzi, informacje, interpretacje, punkty widzenia i odniesienia do ich uwarunkowań regionalnych.



Dr Jörg Fischer
lider i koordynator Partnerstwa „GemeinwohlArbeit wird Jobchance” o zasięgu regionalnym obejmującym Turynię z siedzibą w Neudietendorf.

Od pracy socjalnej do przedsiębiorczości

„Pojęcie gospodarki społecznej nie jest w dziedzinie pracy socjalnej niczym nowym, jednakże w ostatnich latach nadano temu, od dziesięć lat znanemu pojęciu, nowe znaczenie. Podczas gdy do lat 90. podkreślano różnicę pomiędzy organizacjami Not-for-Profit a przedsiębiorstwami nastawionymi na zysk, ostatnio przedsiębiorstwa usługowe w Niemczech związane z sektorem socjalnym i zdrowotnym zaczęły całkiem świadomie podkreślać swoją przynależność do dziedziny przedsiębiorczości. Pojęcie „gospodarki społecznej” służy przy tym celowo podkreśleniu rozumienia pracy socjalnej jako sfery usług i wprowadzeniu zależności między czynnikami ekonomicznymi a świadczeniem usług społecznych.

Gospodarka społeczna nie tylko proponuje ludziom w najróżniejszych sytuacjach życiowych bardzo wiele możliwości i rozwiązań – są to praktycznie oferty od kolebki aż po grób – ale również jednoczy różne metody działania i formy organizacji na płaszczyźnie państwo, rynek, obywatele.

Pracujemy także nad tym, by postrzeganą gospodarkę społeczną jako obszar, który zapewnia wielu ludziom pracę i który kryje w sobie duży potencjał rozwojowy rynku pracy.

Wynajdowanie nowych pól działania i kreowanie alternatywnych form zatrudnienia służą nam jako instrumenty do umacniania tego nowego rozumienia gospodarki społecznej. W ten sposób »partnerstwo na rzecz rozwoju« EQUAL »GemeinwohlArbeit wird Jobchance« przyczynia się w znacznym stopniu do umacniania idei gospodarki społecznej w jej fachowym rozwoju i do jej uznania w oczach opinii publicznej”.



Nawal Jorio – koordynator Partnerstwa ECOMONS z ośrodkiem w Mons i Brukseli.

Wzmacniamy przedsiębiorczość ludzi młodych i bezrobotnych.

„Założenie własnej firmy wiąże się ze skomplikowaną procedurą obejmującą kwestie prawne, finansowe i marketing. Naszym zadaniem jest stworzenie możliwości rozwoju przedsiębiorczości przez oferowanie naszej pomo-

Nieregularne

Śr. nakład 30000 egz.

Zasięg lokalny



cy bez żadnych opłat, a także udostępnianie kontaktów chętnym do samozatrudnienia lub założenia nowej firmy w Brukseli. Nasza główna pomoc składa się z udzielania porad z zakresu planowania biznesowego i zdobywania funduszy dla potencjalnych przedsiębiorców. Wspieramy ich od A do Z, od wczesnego stadium planowania do czasu realizacji i rozwoju własnej firmy. To jest nasze społeczne zaangażowanie – ułatwianie rozwoju przedsiębiorczości szczególnie wśród ludzi młodych i osób bezrobotnych”.



Jan Jongbloed – koordynator Partnerstwa „Werkcorporate jeugdigen” o zasięgu regionalnym obejmującym Północną Brabancję.

Ekonomia społeczna daje pracę i wzmacnia więzi społeczne

„Ekonomia społeczna rozumiana jest jako uzupełniający nurt gospodarki krajowej. W produkcji zatrudnionych jest tylko 25%, kolejne 75% znajduje zatrudnienie przy działaniach, które przynoszą korzyści natury społecznej. W Holandii dążymy do tego, by tego typu działania nie tylko dawały miejsca pracy, ale również wzmacniały społeczne więzi lokalne i sąsiedzkie (przykłady: opieka nad dziećmi, małe lokalne supermarkety, kadra menedżerska zarządzająca lokalnymi inicjatywami takimi jak kluby sportowe itp.)”.



Harri Kostilainen – lider i koordynator Partnerstwa „SO-FIRM – Social firms as a strengthness of local area (SO-SVOIMA)” o zasięgu lokalnym z siedzibą w Järvenpää.

Przedsiębiorczość szansą na trwałe zatrudnienie

„Upraszczając, gospodarka społeczna opiera się na społecznej odpowiedzialności i przedsiębiorczości. Szansę na rozwój przedsiębiorczości powinni mieć również beneficjenci planu pomocy w zakresie zatrudnienia, ale ich praca i rozwój powinny być wspierana przez tworzone sieci współpracy.

Sprawa, której musimy się bliżej przyrzec, to konieczność indywidualnego szkolenia dla studentów potrzebujących szczególnego wsparcia. Dzięki tego typu pomocy, szansa na stałe zatrudnienie dla osób objętych programem zatrudnienia wspieranego są o wiele większe.

Zamierzamy stworzyć strategię zatrudnienia i przynieść dodatkowy wzrost właśnie w obszarze społeczno-ekonomicznym. Gospodarka społeczna daje szansę na działalność, która jest korzystna zarówno ze względu na efekt społeczny, jak i ekonomiczny”.



Marco Felez – lider i koordynator Partnerstwa „PACTS (PROJET D'ACTIONS CULTURELLES TERRITORIALES ET SOLIDAIRES)” o zasięgu lokalnym z siedzibą w Redon.

W Redon kojarzymy potrzeby socjalne z rozwojem kultury

„Pojęcie ekonomii społecznej (socjalnej) jest we Francji relatywnie świeże. Prawnie została ona zdefiniowana w roku 1981, gdy w ustawie określono jej zakres przedmiotowy. Trzy wielkie »rodziny« ekonomii społecznej to towarzystwa ubezpieczeń wzajemnych, spółdzielnie oraz stowarzyszenia.

Aktualnie szacuje się, że we Francji w sektorze gospodarki społecznej działa 760 000 przedsiębiorstw oraz jest zatrudnionych 1 712 000 pracowników.

Tworząc wizerunek ekonomii społecznej, należy przede wszystkim podkreślić, że nie jest ona nastawiona na duży zysk, dochodowość i wysokie wynagrodzenia pracowników, ale na swobodę podejmowania decyzji, solidarność społeczną, demokrację i kierowanie się zasadą »jeden głos jeden człowiek«.

Ekonomia społeczna jest narzędziem pozwalającym na zapewnienie gwarancji różnorodności i swobody realizacji przedsięwzięć. Jednocześnie kładzie nacisk na rozwój personalny osób w nią zaangażowanych. Sprzyja ona rozwojowi partnerskiego wsparcia, bezstronnych inicjatyw, współodpowiedzialności i wpisuje się w alternatywny trend trwałego rozwoju nowych form ekonomicznych. Ekonomia społeczna odgrywa ważną rolę w związku z poszukiwaniem nowych form zatrudnienia i rozwoju nowych systemów organizacyjnych dla przyszłych pokoleń. Sektor ekonomii społecznej jest dziś ciągle zagadnieniem będącym w fazie rozpoznania i bezustannie poszukuje nowych ułatwień w spójności konstrukcji, w kwestiach m.in. skarbowych czy partnerskich.

Czym dla nas jest udział w projekcie EQUAL?

Projekt ten udowadnia nam, że można myśleć i działać efektywnie, biorąc pod uwagę przede wszystkim aspekt współodpowiedzialności społecznej.

Ponadto pozwala nam udowodnić, że nie ma zamkniętych rozwiązań ekonomicznych oraz że należy być otwartym na inne nowe ekonomiczne rozwiązania, możliwe dla przyszłych przedsiębiorców.

Nasz projekt nawiązuje do rozwoju w dziedzinie kultury, wg pomysłu nowych form organizacji socjalnych »territoire enterprise« (terytorialnych przedsiębiorstw).

Nieregularne

Śr. nakład 30000 egz.

Zasięg lokalny



Program europejski Equal pozwala nam wejść głębiej w sens tego eksperymentu, który mamy nadzieję »odkorkować« – rozpoznać oraz przekazać uzyskane wyniki naszym partnerom w Belgii i w Polsce”.



Tiziano la Rovere
– koordynator Partnerstwa „S.CO.O.P. (Sistema di Cooperazione, Organizzata e Partecipata)” o zasięgu lokalnym z siedzibą w Pescarze.

Spółdzielnia socjalna to nasz atut

„Pojęcie »ekonomia społeczna« – głównie spółdzielnie socjalne A i B, oznacza wszystkie wartościowe elementy, które mogą być wprowadzone do działań podejmowanych przez instytucje prywatne oraz non profit, działające w zakresie usług społecznych i służby zdrowia, a także prowadzące politykę »włączania« osób defaworyzowanych.

Pescara jest głównym miastem Abruzji. Chociaż jest to region o bardzo dużym terytorium, zamieszkuje go tylko 1 200 000 mieszkańców. W tym kontekście Pescara to jedyny obszar, który wykazuje typowe cechy średniego miasta. Ekonomia społeczna dotyka szczególnych cech miejskich oraz charakterystycznego dla miasta o takim rozmiarze (około 200 000 ludzi) uwzględniania nagłych potrzeb, takich jak wzrost populacji miasta wobec masowego przyływu ludności z kraju, imigracja z nowych państw UE czy wzrastający poziom problemów społecznych. Z punktu widzenia gospodarki, na ekonomię społeczną duży wpływ wywierają działania publiczne, między innymi działania władz miejskich wspierających rozwój przedsiębiorczości oraz działania prowincji Pescara dla zatrudnienia osób defaworyzowanych w firmach oraz innych instytucjach.

Obszar Abruzji posiada regionalny rejestr spółdzielni socjalnych. Spółdzielnie socjalne są tutaj podzielone na dwa rodzaje. Pierwsze, określane jako typ A, działają wyłącznie w usługach społecznych (np. pomoc domowa dla osób starszych). Drugie, zwane spółdzielniami typu B, muszą posiadać wśród swoich członków osoby defaworyzowane (co najmniej 1/3). W tym ostatnim przypadku nie ma znaczenia rodzaj przedsiębiorstwa, jaki oni prowadzą. W przeciwieństwie do spółdzielni typu A, które prawie wyłącznie powstają z publicznej inicjatywy, spółdzielnie typu B mają bardziej rynkowy charakter, nawet jeżeli ich praca dotyczy rękodziela i usług o niskim poziomie profesjonalizmu. W Pescarze jest 20 spółdzielni socjalnych typu A i 13 typu B (informacje z 30 czerwca 2006).

Innym ważnym członem ekonomii społecznej są usługi w zakresie wolontariatu.

W Pescarze działa Centrum Usług Wolontariatu Center Services for Voluntary service (CSV), które może liczyć na ponad sto działających stowarzyszeń w usługach społecznych, zdrowia i edukacji.

Udział Pescary w projekcie EQUAL wpływa na wzrost społecznej przedsiębiorczości”.

**Opracowanie:
Danuta Szymońska**

Nieregularne

Śr. nakład 30000 egz.

Zasięg lokalny

